



L2RH
Conseils RH

PROGRAMME DE FORMATION

Création ou reprise d'entreprise



La joie d'apprendre est autant
indispensable à l'intelligence que la
respiration au coureur.

(Maria Montessori)

SOMMAIRE

Programme	3
Public visé	4
Ressources	5
Organisation	6
Tarif et financements	6



Programme

INTITULÉ

CREATION OU REPRISE D'ENTREPRISE

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Acquérir les compétences liées à l'exercice de la fonction de chef d'entreprise, concourant au démarrage, à la mise en œuvre et au développement du projet de création ou de reprise d'une entreprise et à la pérennisation de son activité.

CONTENU

Réussir sa création d'entreprise	Bâtir son projet entrepreneurial	Identifier les clés pour un projet réussi
6 h présentiel (ou distantiel synchrone) + travail personnel	10 h présentiel (ou distantiel synchrone) + travail personnel	16 h présentiel (ou distantiel synchrone) + travail personnel
<u>Profils stagiaires</u> : Être en situation de création d'entreprise et remplir les obligations légales (attestation sur l'honneur)	<u>Profils stagiaires</u> : Être en situation de création d'entreprise et remplir les obligations légales (attestation sur l'honneur)	<u>Profils stagiaires</u> : Être en situation de création d'entreprise et remplir les obligations légales (attestation sur l'honneur)
<u>Objectifs</u> - Acquérir les compétences entrepreneuriales concourant directement au démarrage, à la mise en œuvre et au développement du projet de création ou de reprise d'entreprise - Acquérir les compétences pour pérenniser son activité	<u>Objectifs</u> - Acquérir les compétences entrepreneuriales concourant directement au démarrage, à la mise en œuvre et au développement du projet de création ou de reprise d'entreprise - Acquérir les compétences pour pérenniser son activité	<u>Objectifs</u> - Acquérir les compétences entrepreneuriales concourant directement au démarrage, à la mise en œuvre et au développement du projet de création ou de reprise d'entreprise - Acquérir les compétences pour pérenniser son activité
<u>Contenu de la formation</u> - Connaître et déterminer le statut de son entreprise o Présentation des différents statuts juridiques d'entreprise o Les avantages et les limites de chaque forme d'entreprise - Comprendre le régime social des indépendants o Présentation du régime social - Comprendre les différents régimes fiscaux o Présentation des différents régimes fiscaux o Les avantages et les limites de chaque régime fiscal - Définir les besoins et la rentabilité de son projet	<u>Contenu de la formation</u> - Connaître et déterminer le statut de son entreprise o Présentation des différents statuts juridiques d'entreprise o Les avantages et les limites de chaque forme d'entreprise - Comprendre le régime social des indépendants o Présentation du régime social o Le calcul des cotisations o Les montants des prestations - Comprendre les différents régimes fiscaux o Présentation des différents régimes fiscaux o Les avantages et les limites de chaque régime fiscal	<u>Contenu de la formation</u> - Les compétences nécessaires au chef d'entreprise o Maîtriser son environnement (clientèle, concurrence, marchés) o Construire sa stratégie et ses objectifs o Planifier son organisation - Connaître et déterminer le statut de son entreprise o Présentation des différents statuts juridiques d'entreprise o Les avantages et les limites de chaque forme d'entreprise - Comprendre le régime social des indépendants o Présentation du régime social o Le calcul des cotisations o Les montants des prestations



<p>o Mettre en place un compte de résultat et un plan de financement</p> <p>o Comprendre les mécanismes financiers de base .</p> <p>o Construire un business plan financier</p> <p>- Connaître les principales aides à la création d'entreprise</p> <p>o Connaître les aides à nationales</p> <p>o Connaître les aides régionales et territoriales</p> <p>- Connaître les formalités administratives et juridiques à effectuer pour créer</p> <p>o Présentation du centre de formalités des entreprises</p> <p>o Présentation des modalités de fonctionnement d'une immatriculation d'entreprise</p> <p>o Présentation des conséquences administratives d'une immatriculation d'entreprise</p> <hr/> <p>- Spécifique : la reprise d'entreprise</p> <p>o Présentation des spécificités de la reprise d'une entreprise</p>	<p>- Trouver ses clients en étudiant son marché et en se démarquant de ses concurrents</p> <p>o Étudier son marché - Clarifier et sécuriser son projet commercial</p> <p>o Choisir son (ses) circuit(s) de distribution, définir son juste prix et son coût de revient...</p> <p>o Cibler les actions commerciales les plus adaptées à ses clients et comprendre les attentes de vos futurs clients</p> <p>- Définir les besoins et la rentabilité de son projet</p> <p>o Mettre en place un compte de résultat et un plan de financement</p> <p>o Comprendre les mécanismes financiers de base .</p> <p>o Construire un business plan financier</p> <p>- Connaître les principales aides à la création d'entreprise</p> <p>o Connaître les aides à nationales</p> <p>o Connaître les aides régionales et territoriales</p> <p>- Connaître les formalités administratives et juridiques à effectuer pour créer</p> <p>o Présentation du centre de formalités des entreprises</p> <p>o Présentation des modalités de fonctionnement d'une immatriculation d'entreprise</p> <p>o Présentation des conséquences administratives d'une immatriculation d'entreprise</p> <hr/> <p>- Spécifique : la reprise d'entreprise</p> <p>o Présentation des spécificités de la reprise d'une entreprise</p>	<p>- Comprendre les différents régimes fiscaux</p> <p>o Présentation des différents régimes fiscaux</p> <p>o Les avantages et les limites de chaque régime fiscal</p> <p>- Trouver ses clients en étudiant son marché et en se démarquant de ses concurrents</p> <p>o Étudier son marché - Clarifier et sécuriser son projet commercial</p> <p>o Prospector et valoriser son offre</p> <p>o Choisir son (ses) circuit(s) de distribution, définir son juste prix et son coût de revient...</p> <p>o Cibler les actions commerciales les plus adaptées à ses clients et comprendre les attentes de vos futurs clients</p> <p>- Définir les besoins et la rentabilité de son projet</p> <p>o Mettre en place un compte de résultat et un plan de financement</p> <p>o Comprendre les mécanismes financiers de base .</p> <p>o Construire un business plan financier</p> <p>- Connaître les principales aides à la création d'entreprise</p> <p>o Connaître les aides à nationales</p> <p>o Connaître les aides régionales et territoriales</p> <p>- Connaître les formalités administratives et juridiques à effectuer pour créer</p> <p>o Présentation du centre de formalités des entreprises</p> <p>o Présentation des modalités de fonctionnement d'une immatriculation d'entreprise</p> <p>o Présentation des conséquences administratives d'une immatriculation d'entreprise</p> <hr/> <p>- Spécifique : la reprise d'entreprise</p> <p>o Présentation des spécificités de la reprise d'une entreprise</p>
---	--	--

Public visé

PUBLIC VISÉ

Être en situation de création ou reprise d'entreprise et remplir les obligations légales (attestation sur l'honneur)

PRÉREQUIS

Il lui est demandé de remplir une attestation sur l'honneur et de la remettre à l'organisme. La maîtrise de l'expression écrite et orale ainsi que l'utilisation informatique sera un plus.

PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

La formation est ouverte à tout public car les locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Les conditions d'accès sont donc les mêmes que pour les personnes valides ou, à défaut, présentent une qualité d'usage équivalente. Un format à distance sera proposé pour les personnes en situation de handicap. Si cela ne suffit pas, l'organisme s'engage à trouver une solution alternative.

Ressources

MOYENS PÉDAGOGIQUES ET D'ÉQUIPEMENTS TECHNIQUES

Équipement technique :

► Cette formation nécessite que le stagiaire ait accès à un ordinateur doté d'une connexion internet. Et d'une webcam uniquement si l'accompagnement se fait à distance.

Moyens pédagogiques : méthode et nature des travaux demandés aux stagiaires

- Supports en ligne / papier : Central test, test de personnalité, prévistart
- Supports pédagogiques et techniques : via des outils tierce

Les formateurs possèdent les diplômes et compétences nécessaires pour vous accompagner.

Champs d'expertise :

- Sens de l'analyse et de la synthèse
- Capacité d'adaptation développés
- Savoir définir les besoins du bénéficiaire

Un formateur entrepreneur dédié pour vous accompagner

Une approche globale pour vous guider sur tous les aspects du projet

Le contenu de la formation s'adapte à 100% à vous ainsi qu'à votre projet

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES ET DURÉE

Parcours de formation en présentiel ou distanciel :

Réussir sa création d'entreprise	Bâtir son projet entrepreneurial	Identifier les clés pour un projet réussi
6 h présentiel (ou distantiel synchrone) + travail personnel	10 h présentiel (ou distantiel synchrone) + travail personnel	16 h présentiel (ou distantiel synchrone) + travail personnel

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Alternance entre méthodes démonstratives, interrogatives et actives (exemples, questions, reformulation, utilisation d'objets pour imaginer). Les activités seront développées autour d'exemples et de ressources fournis par l'organisme de formation pour aider le bénéficiaire à progresser pendant sa formation.



Organisation

SUIVI ET ÉVALUATION

Un suivi personnalisé est organisé de la manière suivante :

- Par visioconférence si la formation est à distance
- Par mail (coordonnées du formateur partagé dès l'inscription à la formation)
- Questions orales ou écrites (QCM).
- Mises en situation.
- Formulaire d'évaluation de la formation.

MODALITÉS D'ACCOMPAGNEMENT, DE SUIVI ET D'ASSISTANCE

Modalités de suivi et d'assistance :

Dès l'inscription à la formation, un entretien préalable peut être réalisé soit pour des renseignements divers soit pour assister le bénéficiaire dans sa démarche.

Le parcours est constitué de 5 étapes.

Pour échanger à tout moment avec le formateur, il suffit de lui envoyer un mail. Il répondra au plus vite à la demande.

Modalités de suivi administratif de la formation :

- Feuille d'émargement (relevé d'heures)
- Certificat de réalisation

Tarif et financements

LIEU DE LA FORMATION

En présentiel : Plusieurs lieux possibles. Le détail sera communiqué dans la lettre de convocation.

En distanciel : FOAD - Une formation ouverte et à distance

Dispositif souple de formation organisé en fonction des besoins individuels.

Elle comporte des apprentissages individualisés et l'accès à des ressources et compétences locales ou à distance.

PRIX DE LA FORMATION

Réussir sa création d'entreprise	Bâtir son projet entrepreneurial	Identifier les clés pour un projet réussi
1 000 €	1 600 €	2 400 €

FINANCEMENT POSSIBLE



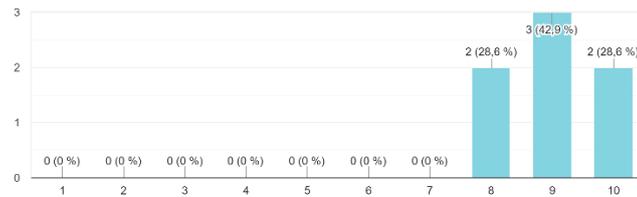


Satisfaction clients

RÉSULTATS ENQUÊTE SATISFACTION

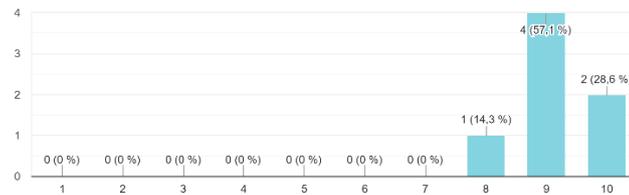
100 % des bénéficiaires sont entièrement satisfaits de leur accompagnement à la création/reprise d'entreprise !
(note 8 à 10)

Quel est votre niveau de satisfaction globale par rapport à cette formation "Accompagnement à la création/reprise d'entreprise" ?
7 réponses



85.7 % des bénéficiaires sont entièrement satisfaits de la pédagogie de leur consultant
(note 9 à 10) :

Comment évaluez-vous la pédagogie mise en oeuvre par le(la) formateur(trice) qui a animé la formation ?
7 réponses



Satisfaction des bénéficiaires CPF / EDF :

